

Midlancen by The Human Network

Wil jij een buitengewoon hoog salaris verdienen en werken bij een gespecialiseerde organisatie waar het om jou draait? Word midlancer bij één van de bedrijven van The Human Network.

Wat maakt midlancen zo aantrekkelijk?

We zetten de voordelen voor jou op een rijtje:



Op **jouw** manier

Je geniet van de vrijheid die je als freelancer hebt. Je bent op jouw manier met je werk bezig. Wat je minder vindt zijn de 'bijzaken' zoals acquisitie en de administratie. Daar gaat stiekem veel tijd in zitten. Het zou mooi zijn als dat anders kan worden opgelost. Dat is precies wat we doen bij onze midlancers. Alle bijkomende commerciële en administratieve taken halen we bij je weg. We zorgen ervoor dat je volledig met je werk bezig kunt zijn.



Welk **tarief** kan ik vragen?

Hoe zorg je er voor dat je het tarief krijgt dat je waard bent? Onderhandelen over tarieven is een vak apart. Als midlancer werk je voor een bedrijf met een groot en succesvol commercieel netwerk. De business managers zorgen ervoor dat je aan opdrachten werkt die passen bij jouw expertise en ambities.

Ook onderhandelen zij over de beste voorwaarden, waaronder tarief, het aantal uren per week en je reistijd. Over dat alles heb je zelfs inspraak!



Geen **gedoe** met uren en betalingen

Je wilt je als professional graag bezighouden met je vak. Het werk dat je leuk vindt en waar je goed in bent. De administratieve rompslomp kan je gestolen worden. Als freelancer moet je zorgen voor een sluitende administratie, bewaking van je uitstaande nota's en een correcte belastingaangifte.

Geen omkijken naar

Voor midlancers neemt onze backoffice deze verantwoordelijkheid volledig bij je weg. Wij zorgen voor een correcte afhandeling van salarissen en wettelijke premies. Je hebt nergens omkijken naar en je krijgt elke maand waar je recht op hebt.





Verlost van **lastige wettelijke eisen**

In Nederland moeten freelancers voor minimaal 3 verschillende opdrachtgevers per jaar werken. Doe je dat niet, dan ziet de overheid je als een werknemer en word je aangeslagen voor wettelijke premies die elke werknemer moet afdragen. Ook je opdrachtgever wordt door de belastingdienst aangeslagen. Niet alleen voor de opdracht waaraan je aan dat moment werkt, maar voor de gehele periode die je als zogenaamd freelancer actief bent geweest.

Wet DBA

Als freelancer moet je ook voldoen aan de wet DBA. Die wet is ervoor om schijn-zelfstandigheid tegen te gaan. In de praktijk komt het erop neer dat je als freelancer moet bewijzen dat je inderdaad zelfstandig opereert en niet in dienst bent van je opdrachtgever. De manier waarop dat gaat, is door middel van een modelovereenkomst. Een serieuze invuloefening die je voor elke opdracht die je aanneemt moet maken én die ook goed gekeurd moet worden door de Belastingdienst, nog voordat je aan de opdracht begint. Eén van de gevolgen van dit alles is dat je niet lang aan dezelfde opdracht voor dezelfde opdrachtgever mag werken.

Midlancer: vast in dienst en toch vrij

Als midlancer ben je in vaste dienst en heb je met dit alles niets te maken. Je mag zolang voor dezelfde opdrachtgever en aan dezelfde opdracht werken als je wilt. Je bent ook niet verplicht om aan meerdere opdrachten tegelijkertijd te werken. Als midlancer kun je je dus volledig richten op je werk en doen wat je het liefst doet: je bezighouden met je vak.



Elke maand een **vast salaris op je rekening**

Als freelancer ben je nooit zeker van je inkomsten. Je bent afhankelijk van het betaalgedrag van je opdrachtgever en je kunt niet uitgaan van een regelmatig inkomen. Als je pech hebt moet je maanden wachten op de betaling van je nota's. Ook moet je de uitstaande nota's goed bewaken.

Zeker inkomen

Als midlancer ben je in vaste dienst en krijg je elke maand op een vast moment je salaris uitbetaald. Ook als je niet zeker weet hoeveel uren je die maand gaat maken ontvang je toch een salaris en krijg je een eventueel overschot ook keurig uitbetaald.

Jij krijgt 70% van ons tarief

Je salaris is veel hoger dan een marktconform salaris elders in vaste dienst. Je ontvangt 70% van wat wij de klant factureren.



Altijd inkomen, ook bij ziekte

Als je als freelancer geen opdracht hebt, ben je niet aan het werk en kun je ook niemand een factuur sturen. Je hebt dus ook geen inkomsten. Datzelfde geldt wanneer je ziek bent. Als freelancer kun je je hier tegen verzekeren, maar bedenk dat die verzekeringen honderden euro's netto per maand kosten.

Geen onzekerheid

Als midlancer werk je bij een succesvol commercieel bedrijf. De kans dat je niet op opdracht bent, is uitermate klein. Daarom kunnen we je een basissalaris garanderen. Ook als je ziek bent of niet beschikbaar. Als je weer aan de slag gaat, hoef je dat basissalaris niet terug te betalen. Wat je hebt gekregen, blijft van jou. Geen extra verzekeringen en geen onaangename verrassingen achteraf.



Vaste onkostenvergoeding per maand

Als freelancer moet je elk bonnetje overleggen bij de Belastingdienst en goedkeuring krijgen om de kosten die je hebt gemaakt terug te krijgen. Dat betekent dat je vooraf goed moet nadenken waar je je geld aan uitgeeft. En ook moet je zorgen voor een sluitende administratie.

Bij ons zijn geen bonnetjes nodig

Als midlancer ontvang je maandelijks een onkostenvergoeding van €150,- die je naar eigen inzicht mag besteden, zonder daarvoor een factuur te moeten overleggen. Dat komt neer op een netto onkostenvergoeding van €1.800,- per jaar!



Vakantie wanneer jij wilt

Als midlancer bepaal je zelf hoeveel dagen je vrij neemt per jaar. We zijn niet gebonden aan een minimum of een maximum. De één wil graag sparen voor een mooie auto en werkt lekker maximaal door. De ander wil graag met het gezin een reis maken door Azië en gaat er twee maanden tussenuit. Ofwel, maximale vrijheid gegarandeerd.



Werken zonder risico

Als freelancer heb je te maken met diverse risico's die volledig op jou neerkomen. Als je opdrachtgever failliet gaat, kun je in de meeste gevallen fluiten naar je geld. Als je opdrachtgever niet of niet op tijd betaald, moet je zelf zorgen dat je toch krijgt waar je recht op hebt. Ook moeten freelancers zich voor verschillende bedrijfs- en beroepsaansprakelijkheidsrisico's verzekeren. Zulke verzekeringen zijn erg duur.

Wij nemen de risico's over

Als midlancer ben je in vaste dienst. Wij nemen de risico's over. Je bent elke maand verzekert van een salaris, ook al is jouw opdrachtgever een slechte betaler of gaat die in het slechtste geval failliet. Ook voor bedrijfs- en beroepsaansprakelijkheid hoef je geen aparte verzekeringen af te sluiten. Die risico's dekken wij voor je af.



Meegroeien met de laatste ontwikkelingen

Je wilt goed zijn in je vak. Meegroeien met nieuwe ontwikkelingen. Bijvoorbeeld door trainingen en/of opleidingen te volgen. Dat kost tijd en geld

Kennis delen is onze 2e natuur

Als midlancer ben je in dienst van een bedrijf waar je samenwerkt met collega's en vakbroeders. Er is intern veel kennis en ervaring aanwezig. Opleidingen kopen we collectief in. We zorgen dat die opleidingen of trainingen haarfijn aansluiten op jouw vakgebied en interesses.



Verzekeringen regelen wij



Als freelancer heb je allerlei aparte verzekeringen nodig. Van arbeidsongeschiktheid tot aansprakelijkheid. Verzekeringen die bij elkaar flink veel geld kosten. Niet verzekeren betekent dat je grote risico's loopt.

Alles collectief verzekerd

Midlancers genieten van diverse collectieve verzekeringen die wij als bedrijf hebben ingekocht. Denk bijvoorbeeld aan ziektekosten- en arbeidsongeschiktheidsverzekeringen.

midlancer[®]

member of the human network

Orteliuslaan 855 | 3528 BE Utrecht  030 - 890 54 00  midlancer@thehumannetwork.nl